

AXA – CDD 6 mois avec POSSIBILITE DE CDI

Descriptif du poste chez

Missions principales :

- Informer et conseiller des particuliers et des entreprises en matière d'assurance de biens et de personnes
- Procéder à la vente des produits et services selon la politique commerciale de notre établissement
- Réaliser des montages techniques et administratifs des contrats
- Promouvoir des produits et services bancaires.

Activités principales :

- Analyser les besoins en assurance du client
- Développer un portefeuille de clients/prospects
- Arrêter les termes du contrat d'assurance avec le client (montant des cotisations, des garanties....) rassembler les justificatifs et transmettre pour décisions
- Mettre à jour le contrat d'assurance du client et renseigner les documents de suivi

Compétences techniques requises :

- Utilisation d'outils bureautiques
- Droit des assurances
- Droit de sécurité sociale
- Techniques commerciales

Compétences stratégiques et relationnelles :

- Orienter ces actions en fonction des priorités stratégiques de l'entreprise
- Gérer les relations internes et externes
- Savoir s'organiser
- Gérer son temps et les priorités
- Savoir travailler en équipe
- Faire du reporting.